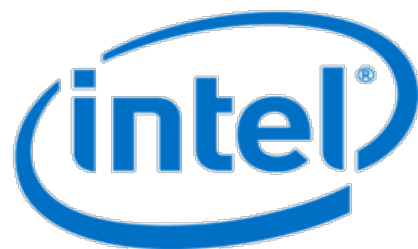




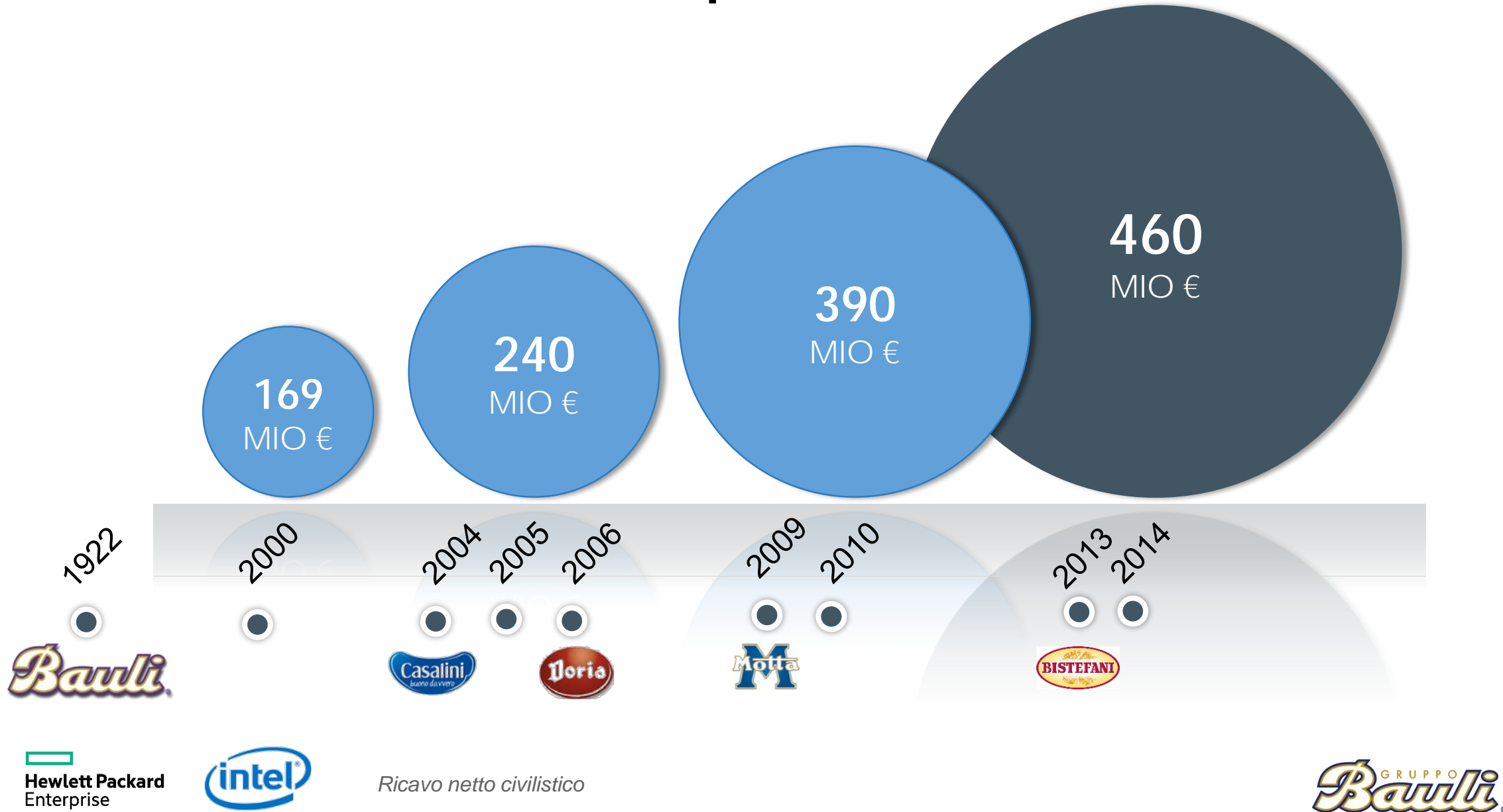
**Hewlett Packard
Enterprise**



Come Bauli ha trasformato la sua infrastruttura IT con SAP HANA e Hewlett Packard Enterprise

Pierangelo Chiappini – Direttore Sistemi Informativi – Bauli S.p.A.
Sergio Crippa – Responsabile Product Managers – HPE Italia

Bauli: una crescita unica nel panorama italiano





5 IMPIANTI IN ITALIA 29 LINEE
PRODUTTIVE 1.500 DIPENDENTI
1,1MIO QUINTALI VENDUTI OGNI
ANNO 460MIO DI FATTURATO TOTALE

Le categorie in cui operiamo

1

il Pandoro Bauli è **il più venduto**.
Vende **3 volte** i volumi del 2° competitor



TOP
3

i **primi 3 panettoni** per vendite sono prodotti da Bauli

Ricorrenze Natale **180MIO€**

7

croissant Bauli consumati ogni secondo solo in Italia



Continuativi Merende **1,1MLD€**



la Colomba Bauli è **Leader** in Italia

Bauli è il **secondo produttore** di uova di cioccolato

Ricorrenze Pasqua **280MIO€**



Continuativi Biscotti e Crackers **1,4MLD€**

24.000.000 panettoni & pandori Bauli acquistati ogni anno

!
**COPRIREBBERO
LA DISTANZA
TRA EUROPA E
AMERICA**



Il processo di trasformazione aziendale

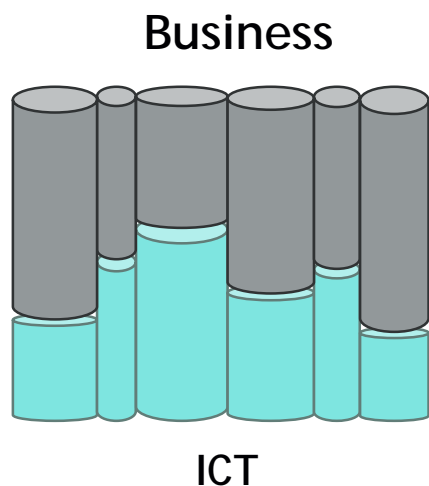
Per raggiungere gli obiettivi del piano industriale, i passi principali saranno il cambiamento organizzativo e la focalizzazione sui processi

BENEFICI ATTESI

- Incremento dell'efficienza delle attività e orientamento al miglioramento continuo delle stesse
- Misurazione delle performance di processo (KPI)
- Sistema di valutazione delle risorse umane agganciato ai risultati
- Disponibilità di informazioni a supporto delle attività e delle decisioni
- Flessibilità e velocità di risposta al cambiamento
- Conoscenza esplicita e trasferibile, grazie a una codifica comune
- Possibilità di ripensare i processi mettendo il cliente al centro

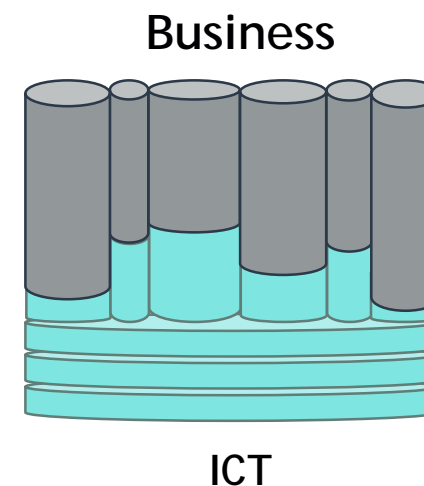
L'ICT abilita il processo di trasformazione

Approccio a silos funzionali (per Area di Business)



Organizzazione finalizzata a servire al meglio le Aree di Business, caratterizzata da gruppi di lavoro dedicati in grado di rispondere rapidamente alle richieste

Approccio per processi (per centro di competenza ICT)



Organizzazione di servizio trasversale volta a uniformare, razionalizzare, abilitare iniziative di cambiamento

Pilastri dell'ICT a supporto degli obiettivi aziendali

Supporto decisionale

Efficacia, tempestività e versatilità di analisi e strutturazione delle informazioni a supporto di decisioni strategiche e tattiche che si porranno al Business, anche attraverso analisi di scenario e predittiva

Flessibilità

Capacità di assecondare le esigenze del Business, strutturandosi in coerenza, nonché di adattarsi velocemente ai cambiamenti

Scalabilità

Semplicità e prontezza nell'integrare successive sviluppi del Business e realtà, grazie alla solidità del modello Bauli

Affidabilità

Garanzia di robustezza e sicurezza dei servizi informatici a supporto della continuità del Business globale

Aree di sviluppo della strategia ICT

Allineamento
al Business

Contributo alla **crescita del Business** fondato sulla comprensione e sulla capacità di adeguarsi alle esigenze di flessibilità e dinamicità che caratterizza i contesti nazionali e internazionali

Efficacia
operativa

Soluzioni e **servizi adeguati** basati su tecnologie allo stato dell'arte e una infrastruttura con le migliori caratteristiche di **disponibilità e continuità**

Risorse e
competenze

Sviluppo dell'organizzazione e delle persone ICT per guidare la trasformazione digitale e garantire la qualità attesa dei servizi all'azienda

Innovazione

Costante attenzione all'innovazione per cogliere le opportunità offerte dalla tecnologia incrementando le capacità di incidere sui risultati aziendali

Efficacia operativa - Azioni/Benefici

Infrastruttura tecnologica

Minimizzare i rischi e favorire la crescita aziendale grazie a una infrastruttura IT innovativa, flessibile, affidabile, sicura

Comunicazione integrata

Rendere l'ufficio virtuale, mettendo a disposizione strumenti che permettano di governare in modo efficace i canali di comunicazione

Garanzia di continuità del Business

Supporto al Business a livello globale

Abilitazione all'utilizzo di strumenti mobile

Attivazione di servizi di comunicazione e collaborazione unificata

Garanzia di accessibilità e alte performance

Flessibilità e scalabilità architetturale

Efficacia operativa - Tender

Obiettivo

Selezionare il miglior fornitore in grado di garantire i livelli attesi di prestazione, sicurezza e affidabilità nella gestione dell'infrastruttura di Bauli

Tempi

2015 - Maggio: avvio strutturazione tender
2015 - Settembre: rilascio tender
2016 - Gennaio: aggiudicazione
2016 - Maggio: live nuova architettura

Possibili fornitori coinvolti



Perche Bauli ha scelto Hewlett Packard Enterprise

- Immediata identificazione delle esigenze di Bauli
- Presentazione di un unico progetto architeturale completo sin da subito, in modalità full coverage.
- Visione chiara delle soluzioni proposte e chiarezza nella presentazione
- Visione progettuale con referenze sul campo
- Key point differenziante con specificità sull'alta affidabilità dei sistemi sia Open che S/Hana
- Collaborazione attiva in un rapporto di partnership e non di cliente/fornitore.
- Approccio consulenziale end-to-end one shop stop. Design, reselling, delivery, testing.
- Corretto benchmark di costo
- Presenza di un ecosistema di Partner, sia come Integration che come Service Provider, che proseguono il processo di one shop stop.

Perche scegliere il #1

PRODOTTO

- Sistemi per tutte le dimensioni da 128Gb a 24*Tb
- TDI or Appliance
- Partizioni con isolamento elettrico HW per Workload misti (Hana, Classic, Other)
- Soluzioni speciali per ambienti critici
 - Failover Automatico: Service Guard
- **The Machine → from processor centric to Memory Driven Computing**

ECOSISTEMA

- Consulenti HPE
- Collaborazione con Integratori SAP
- Rivenditori HPE
- Service Provider HPE

SERVIZIO

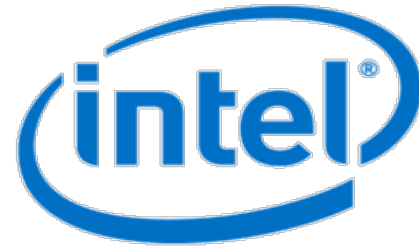
- Oltre 25 anni di esperienza SAP
- HPE come SPOC
- Copertura capillare sul territorio
- Servizi per ogni livello di complessità SAP (Reattivi, Proattivi, Data Center Care, Custom)

FLESSIBILITA

- Appliance
- Tailored Data Center
- Base Config
- Acquisto Diretto
- Soluzioni Finanziarie
- Soluzioni Pay as you growth
- Soluzioni in Service Provider o Cloud



**Hewlett Packard
Enterprise**



Grazie



<https://it.linkedin.com/in/sergiocrippa>



sergio.crippa@hpe.com



[@_sergiocrippa](https://twitter.com/_sergiocrippa)